

KISLING CONSULTING GmbH | Gottlieb-Daimler-Straße 9 | 74076 Heilbronn

CONISAL-Consulting
Akquise-Team Georg Werner
Steinenbergstrasse 10

72622 Nürtingen

Kisling Consulting GmbH
Gottlieb-Daimler-Straße 9
74076 Heilbronn

Fon 0 71 31 / 39 04-0
Fax 0 71 31 / 39 04-222
info@kisling-consulting.de

Referenzschreiben

Die Firma Kisling Consulting GmbH ist seit 1979 als unabhängiges Software- und Beratungsunternehmen tätig. Sie gehört seit einigen Jahren beständig zu den Top 50 Microsoft MBS Partnern in Deutschland. Der Schwerpunkt des Unternehmens ist der Verkauf, die Projektierung und Implementierung der Microsoft Dynamics NAV Produkte in den Marktsegmenten :

Weinwirtschaft und

Technischer Großhandel

Die Konzentration auf die beiden oben genannten Branchen ist die eigentliche Stärke des Unternehmens. Durch die langjährige Erfahrung unserer Mitarbeiter, das breit gefächerte Expertenwissen und die branchenspezifischen Kenntnisse betrieblicher Abläufe, eben in diesen beiden Branchen, erarbeitete sich die Kisling-Consulting GmbH eine fundierte Basis für die erfolgreiche Realisierung der beauftragten DV-Projekte.

Aufgrund unseres Wachstums und der danach notwendig gewordenen Konsolidierungsaufgaben, speziell im Vertrieb, entstand in unserem Unternehmen zunehmend Bedarf an zusätzlichen Vertriebsmanagementkapazitäten.

Die Aufgabenstellungen waren :

- Analyse der Ist-Situation im Vertrieb
- Konzepterstellung für das Erreichen der geplanten Umsatzziele in 2008 und ff
- Workshops zur Synchronisierung aller vorhandenen Vertriebsressourcen im Denken und Tun
- Aufstellung der notwendigen Maßnahmen zur Erreichung der vorgenommenen Ziele
- Coachen der Vertriebsressourcen
- Aktive Mithilfe bei Vertriebsarbeiten im Qualifizieren und Terminieren von Zielgruppen-Adressen

Die CONISAL-Consulting, in Person des Herrn Georg Werner, wurde von uns beauftragt, diese für uns extrem wichtige Aufgabe zu übernehmen.

Dabei legten wir besonderen Wert auf eine enge Zusammenarbeit zwischen der CONISAL-Consulting und unserer Geschäftsleitung, sowie auf einen partnerschaftlichen Umgang mit allen Beteiligten.

Wir waren mit den Leistungen der CONISAL-Consulting sehr zufrieden. Besonders überzeugt hat uns das kompetente und motivierende Auftreten von Herrn Werner, seine fundierten Kenntnisse im Lizenzvertrieb, die engagierte und logische Erläuterung seiner CONISAL-Vertriebsmethode, sowie die strukturierte Vorgehensweise zur Erreichung gesteckter Ziele.

Die Geschäftsleitung der Kisling-Consulting GmbH, in Person des Herrn Franz Kisling, war in jeder Sitzung anwesend und Herr Kisling kann aus Überzeugung sagen, dass er jeden einzelnen Beratungstag „genossen“ hat.

Das Projekt hat bereits nach drei Monaten einen Stand erreicht, der es der Kisling-Consulting GmbH erlaubt, auf einem weit höheren Vertriebs-Level zu arbeiten.

Wir bedanken uns für die hervorragende Beratung und Unterstützung und werden zu gegebener Zeit die Leistungen von Herrn Werner wieder in Anspruch nehmen.

Mit freundlichen Grüßen

Kisling Consulting GmbH

Franz Kisling,

