

infor business solutions AG · Postfach 2209 · 66294 Friedrichsthal, Germany

CONISAL GmbH + Co. KG

Herrn Georg Werner
Heiligkreuzstrasse 14

72622 Nürtingen

infor business solutions AG

Hauerstraße 12

66299 Friedrichsthal, Germany

Tel.: +49 (0) 68 97.98 33-0

Fax: +49 (0) 68 97.98 33-99

e-mail: infor@infor.de

<http://www.infor.de>

Friedrichsthal, 17. Januar 2003

Referenz-Statement für die CONISAL GmbH & Co KG

Die infor business solutions AG ist positioniert als der IT-Lösungspartner der mittelständischen Fertigungsindustrie. Kern unseres Fullservice-Angebots ist unsere moderne, hochintegrierte ERP II-Softwarelösung, die wir in unserem Zielsegment marktführend national und international, insbesondere in allen europäischen Ländern, vermarkten.

Aufgrund unseres schnellen Wachstums und der damit einhergehenden Marktentwicklungs-, Integrations- und Konsolidierungsproblematiken bestand in unserem Unternehmen im Rahmen unserer Internationalisierung zunehmend Bedarf an erfahrener Managementkapazität. Hierbei galt die Prämisse, das infor Geschäftsmodell schnell zu verstehen und so zu interpretieren, dass es sowohl den Ansprüchen der Unternehmensführung nach klarer konzeptioneller Ausrichtung als auch den berechtigten Interessen der regionalen Märkte entsprechend den individuellen strategischen Ausgangssituationen gerecht werden konnte.

In dieser Situation entschieden wir uns, auf die Dienste der Beratungsgesellschaft CONISAL, vertreten durch Herrn Georg Werner, zurückzugreifen. Begründet war diese Wahl durch die ausgewiesene Erfahrung von Herrn Werner in nationalen und internationalen Managementaufgaben in führender Position und in Märkten, die mit denen unseres Unternehmens vergleichbar waren. Hinzu kam die Eignung von Herrn Werner nicht nur im Bereich der Konzeption und der Entwicklung strategischer Grundlagen, sondern auch in der operativen Umsetzung, der Führung und im konkreten Aufbau von Vertriebsstrukturen vor Ort.

Vor diesem Hintergrund übernahm er in unserem Unternehmen in folgenden Aufgaben:

- Juni bis Dezember 2001:
Mitarbeit bei der Restrukturierung unserer Niederlassung infor:swan business solutions Ltd. in UK, inklusive Coaching des neuen Managementteams im Rahmen eines Führungswechsels vom früheren Eigentümer der von infor übernommenen Gesellschaft. Gleichzeitig Restrukturierung des Vertriebes hin zu einer wirkungsvollen Neugeschäftsorientierung für unser Produkt infor:Com.



Änderungen zum 1. Oktober 2002: Hubert Becker ist aus dem Vorstand ausgeschieden, neu im Vorstand: Hansjörg Schmidt
Vorstand: Hubert Becker (Vorstandssprecher), Prof. Dr. Joachim Hertel (Vorstandssprecher), Andreas Reinicke, Ludwig Augustin · Aufsichtsratsvorsitzender: Werner Huttner
Dresdner Bank Saarbrücken (BLZ 590 800 90) Kto. 3 019 044/00 · Volksbank Sulzbachtal (BLZ 590 915 00) Kto. 8 078 640 007
Sitz: 66299 Friedrichsthal, HRB 11470 Ust-Id.Nr. DE 138265477
International: Austria, France, Hungary, Ireland, Italy, Netherlands, Poland, Spain, Switzerland, United Kingdom

- Januar 2002 bis Dezember 2002:
Übernahme der General Manager-Funktion auf Zeit in unserer polnischen Landesgesellschaft infor:business solutions (Polska) Sp. z o.o. bis zur Übergabe an das lokale Führungsteam. Im Anschluss Coaching des Personals und Aufbau von Vertriebsstrukturen sowie aktive Mitarbeit im Vertriebsprozess zum Aufbau erster Referenzkunden und eines Servicegeschäfts.

Wir waren mit den Leistungen von Conisal sehr zufrieden. Überzeugt haben uns insbesondere die Branchenerfahrung, die professionelle, ergebnisorientierte Grundhaltung und die Fähigkeit, Mitarbeiter zu schlagkräftigen und eigenständig agierenden Teams aufzubauen. Die Fähigkeit, selbst aktive Vertriebsarbeit zu übernehmen und schnell spürbare Erfolge zu realisieren, wirkte vorbildhaft und motivierend auf die Mitarbeiter der Landesgesellschaften.

Die strukturierte Conisal-Vertriebsmethode für den Aufbau eines schlagkräftigen Vertriebs hat maßgeblich zu einer schnellen Entwicklung und Zielerfüllung beigetragen. So konnte in Polen die Lizenzquote für das Jahr 2002 trotz sehr schwieriger Marktbedingungen voll erfüllt und die Quote für 2003 bereits Ende 2002 mit einem 50-prozentigen Order-Backlog gesichert werden.

Vereinbarungsgemäß läuft die Beauftragung von Conisal zum Ende des Jahres 2002 aus. Wir bedanken uns bei Herrn Werner für die hervorragende Aufbauarbeit und wünschen Ihnen für die Zukunft alles Gute.

Freundliche Grüße aus Friedrichsthal

infor business solutions AG



Prof. Dr. Joachim Hertel
Vorstandssprecher

BRAIN Polska Sp. z o.o.

Ul. Ehrenberga 15
31 - 309 Kraków

Telefon +48 (0) 12 638 22 40
Telefax + 48 (0) 12 638 63 99

www.brain.pl



Krakau, 2001-01-25

An

Georg Werner
Heiligkreuzstraße 14
D 72622 Nürtingen

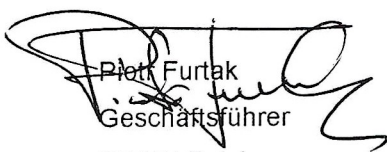
Als mein Direktpartner von Seiten der Muttergesellschaft BRAIN International AG, Breisach, zeigte er von Anfang an den vollen Einsatz in der Gründung unserer neuen Niederlassung in Polen – BRAIN Polska, derer Geschäftsführer ich gegenwärtig bin.

Herr Werner hat sehr gut, auch gegen den Widerstand anderer, die Marktchancen seiner Firma in Polen beurteilt, was von seiner Fähigkeit zeugt, richtige Entscheidungen zu treffen und die Gelegenheit nutzen zu können.

Ich hatte Möglichkeit, Herrn Werner während Handelsverhandlungen auf verschiedenen Ebenen zu beobachten. In jeder Situation kann er die Initiative übernehmen und zum Erfolg seiner Firma bringen.

Er hatte immer sehr viel Energie und Optimismus, was auf seine Mitarbeiter übergriff. Gleichzeitig besitzt er wichtige Fähigkeit, Ziele klar zu setzen und seine Mitarbeiter zu motivieren, sie in die Tat umzusetzen. Herr Werner ist Manager, der genau weiß, was er erreichen will und immer entsprechende Lösungen finden kann. Ich schenke ihm dafür viel Wertschätzung.

Ich wünsche ihm viel Erfolg in der Zukunft


Piotr Furtak
Geschäftsführer
BRAIN Polska

Prezes Zarządu
Piotr Furtak

Rejestr Handlowy
Sąd Rejonowy dla miasta Krakowa Śródmieścia
H/B 8838

Rachunek bankowy: BRE Bank S.A.
Oddział w Krakowie
nr 11401081-00-517633-PLNCURR01

Georg Werner
Heiligkreuzstraße 14

72622 Nürtingen

25. Januar 2001

Brain CZ s.r.o. Prag moechte sich bei Herrn Georg Werner fuer die Zusammenarbeit der letzten Jahren recht herzlich bedanken.

Herr Werner hat in unsere Firma Visionen, Strategie und unterstützendes Know How gebracht. Seine Erfahrungen im Aufbau und Entwicklung von Software- und Beratungsfirmen sind excellent.

Herr Georg Werner hat uns gezeigt, wie man Kundenbeziehungen aufbaut, was zu einem wesentlich höheren Umsatz bei Bestandskunden geführt hat. Auch die Bewertung der Kunden hinsichtlich der Beratungsqualität von BRAIN CZ ist erheblich gestiegen.

Herr Georg Werner versteht die Feinheiten des internationalen Geschaefts.

Er hat zu positiven Ergebnissen im EBIT wie auch zu einer fast 100%igen Umsatzsteigerung innerhalb eines Jahres von Brain CZ persönlich beigetragen.

Wir bedauern sehr, dass Georg Werner Brain verlaesst, und hoffen, dass wir in der Zukunft Moeglichkeiten fuer eine weitere Zusammenarbeit finden werden.

Mit herzlichen Gruessen aus Prag,



Jiří Kadaník, Geschäftsführer von Brain CZ.