

CONISAL-Consulting

Akquise-Team Georg Werner

Steinenbergerstrasse 10

72622 Nürtingen

29.08.2008

Referenzschreiben für CONISAL-Consulting Akquise Team Georg Werner

Projekt:

Coaching der neuen Vertriebsmitarbeiter der Cosinus Informationssysteme GmbH und die Zielgruppenbearbeitung für die neue Branchenlösung Sozialwirtschaft

Mit der Beauftragung von Herr Werner und seinem Akquise-Team Anfang des Jahres 2008 verfolgten wir bei Cosinus zwei Zielen:

Zum einen wollten wir unsere neuen Vertriebsmitarbeiter auf die Besonderheiten des ERP-Software-Vertriebs vorbereiten und damit fit für Ihre neuen Aufgaben machen.

Zum anderen sollte der Einstieg in die für uns neue Branche der sozialwirtschaftlichen Einrichtungen bereitet werden.

Beide Ziele wurden zu unserer vollsten Zufriedenheit erfüllt.

Durch das von Herrn Werner eingesetzte zweigleisige System von theoretischer Wissensvermittlung kombiniert mit praktischen Erfahrungen konnte sowohl der Einstieg in die neue Branche sehr schnell und effektiv erfolgen als auch die mit der Branche betraute neuen Vertriebsmitarbeiter optimal in die Materie eingearbeitet werden.

Durch die gezielte Vorbereitung konnten die neuen Mitarbeiter bereits nach wenigen Wochen selbstständig die akquirierten Erstbesuche in der neuen Branche abhalten und sich schnell einen guten Markteinblick verschaffen. Jedoch auch nach Ablauf der durch Herrn Werner begleiteten Zeit konnten weitere teils sehr vielversprechende Termine durch das Akquise-Team erarbeitet werden und die Mitarbeiter konnten so ohne Unterbrechung am Markt weiterarbeiten.

Rückblickend kann festgehalten werden, dass nicht nur die Einarbeitung der neuen Vertriebsmitarbeiter optimiert werden konnte, sondern auch das Herrn Werner zugewiesene Segment sehr gründlich und zu unserer höchsten Zufriedenheit bearbeitet wurde.

Mit freundlichen Grüßen



Konstantin Petratos

(Geschäftsführer)